

UPSKILL CENTER 73 RUE DU CHATEAU, 92100
BOULOGNE- BILLANCOURT SIREN : 938 630 530 /
SIRET : 938 630 530 00013 NDA : 11922845792
Email : UpSkillCenter@outlook.com Tél :
0628167280



INTÉGRER L'INTELLIGENCE ARTIFICIELLE CONVERSATIONNELLE DANS LE CYCLE DE VENTE EVOLU



73 rue du chateau, 92100 Boulogne-
Billancourt



06 28 16 72 80



UpSkillCenter@outhlook.c
om

UPSKILL CENTER
SIRET : 938 630 530 00013 NDA : 11922845792
Email:UpSkillCenter@outlook.com
Tél: 0628167280 Mise à jour: 11/03/2025

UPSKILL CENTER 73 RUE DU CHATEAU, 92100
BOULOGNE-BILLANCOURT SIREN : 938 630 530 /
SIRET : 938 630 530 00013 NDA : 11922845792 Email
: UpSkillCenter@outlook.com Tél : 0628167280



Public Ciblé

Cette formation s'adresse : Aux commerciaux sédentaires ou itinérants Aux indépendants et freelances souhaitant optimiser leur processus de vente Aux dirigeants et entrepreneurs désirant intégrer l'IA dans leur stratégie commerciale .

Durée :15h30 minimum Tarif : A
partir de 1500,00  Formation
Distanciel

Pré-requis

Expérience en vente ou relation client souhaitée maîtrise des outils numériques de base (bureautique, internet) Accès à un ordinateur avec connexion Internet pour la formation à distance



Lien de la certification:
<https://www.francecompetences.fr/recherche/rs/6792/>

UPSKILL CENTER
SIRET : 938 630 530 00013 NDA :
11922845792
Email:UpSkillCenter@outlook.com
Tél : 0628167280 Mise à jour
11/03/2025

UPSKILL CENTER 73 RUE DU CHATEAU, 92100
BOULOGNE-BILLANCOURT SIREN : 938 630 530 /
SIRET : 938 630 530 00013 NDA : 11922845792 Email
: UpSkillCenter@outlook.com Tél : 0628167280



Objectifs Pédagogiques

Intégrer l'IA conversationnelle dans le processus de vente
Identifier les activités commerciales où l'IA apporte une plus-value
Rédiger des requêtes pertinentes pour obtenir des réponses exploitables
Améliorer la qualité des réponses fournies par l'IA
Assurer le respect des réglementations en matière de protection des données et d'éthique



Moyens Techniques

Accès à un ordinateur avec connexion Internet stable, webcam, micro et haut parleurs. Plateforme de formation utilisée : Online Sales Success (accès sécurisé avec identifiants personnels).
Supports pédagogiques numériques : documents PDF, vidéos, quiz interactifs, démonstrations en ligne, outils accessibles sur navigateur.

UPSKILL CENTER
SIRET : 938 630 530 00013 NDA :
11922845792
Email:UpSkillCenter@outlook.com:
Tél : 0628167280
Mise à jour:11/03/2025

Certification & Éligibilité CPF

Cette formation prépare à la certification « Intégrer l'intelligence artificielle conversationnelle dans le cycle de vente », enregistrée au Répertoire Spécifique sous le numéro RS6792, dont le certificateur est Online Sales Success. L'examen final est obligatoire et se déroule à distance. Cette formation est éligible au CPF si elle s'inscrit dans le cadre d'une action relevant de l'article L6313-1 du Code du travail. Taux de réussite à la certification RS6792 : N/A à ce jour.

Modalités d'Évaluation Test de positionnement en amont évaluation formative :

Quiz intermédiaires et mises en situation Satisfaction :
Évaluation à chaud et à froid (1 mois après la formation)

Évaluation sommative :

Epreuve 1 : Étude de cas et présentation devant un jury

Epreuve 2 : Questionnement IA avec optimisation
des réponses (Pondération : 2)

Epreuve 3 : QCM avec un taux de réussite minimum de
70% (Pondération : 1) Validation : Remise d'une
attestation individuelle

